

# ニッセイ代理店制度のご案内

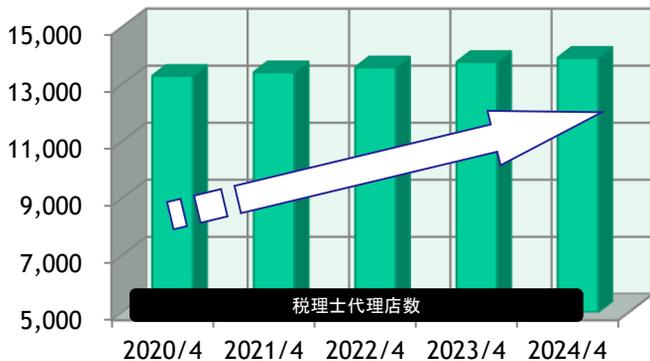
日本生命では、お客様が真に求める生命保険商品・付帯サービスを提供し、お客様に対する長期にわたる保障責任を全うし続けるため、「お客様本位の業務運営」に努めてまいります。

代理店の皆様とともに発展すべく、1999年度より代理店営業に関する本格的な取組みをスタートし、今年で創設27年目を迎えます。今後も引き続きニッセイグループの総合力を通じて代理店の皆様の経営の高度化・安定化に貢献したく考えております。

ここに「ニッセイ代理店制度」をご案内申し上げますので、是非、ニッセイ代理店につきご検討をいただきますようお願い申し上げます。

## 当社における税理士先生方の代理店登録数

当社では、13,000名を超える税理士先生方に代理店登録をいただいています。 ※2024年4月現在



2020/4 2021/4 2022/4 2023/4 2024/4

	2020/4	2021/4	2022/4	2023/4	2024/4
税理士代理店数	13,293店	13,421店	13,591店	13,778店	13,925店

※税理士・(税理士登録済みの)公認会計士

## なぜ、今“代理店登録”が必要なのでしょう

### その①: 顧問先企業の繁栄のため

生命保険を活用したリスクマネジメントは、顧問先企業の永続的繁栄に様々な面で役に立ちます。

### その②: 会計事務所の繁栄のため

代理店としての手数料は、事務所の収益向上のお役に立ちます。

### その③: 各地域税協の繁栄のため

「全国税理士共栄会扱契約(通称:VIP扱契約)」のお取扱いによる事務手数料は、各地域の税理士協同組合の財源確保につながります。

## 全国税理士共栄会からのお願い

～当会も推奨します。「税理士VIP代理店制度」～

全国税理士共栄会  
会長 秋場 良司

拝啓 時下益々ご清祥のこととお慶び申し上げます。

また、各位におかれましては、日頃から全国税理士共栄会の運営にご理解ご協力を賜り、誠に有難く厚く御礼申し上げます。

さて、全税共では税理士事務所の収入源拡大と関与先企業の暮らしと事業を応援するために、税理士事務所の代理店化を推進しております。

つきましては、日本生命の担当者がお伺い致しました際には、宜しくご引見の上、“税理士VIP代理店化”並びに“顧問先の企業経営者の皆様への最適な商品のご提案”をご検討いただきたく存じます。

また併せて、税理士VIP代理店制度の普及に向け、お知り合いで代理店をご検討されている先生がいらっしゃいましたら、是非とも日本生命を通じご紹介いただきたく、重ねてお願い申し上げます。

末筆ではございますが、皆様の益々のご健勝を心より祈念しております。

敬具

## Z1キャンペーン 実施中!

当社が提携している「全国税理士共栄会」では下記内容のキャンペーンを実施しております。

### ～ 第26回 Z1キャンペーン実施要領 ～

【対象】 税理士会会員

【期間】 2025年1月1日～2025年12月31日

【奨励基準】 期間中に税理士VIP代理店登録をいただいた方に  
ギフトカード10,000円分を贈呈

お問合せは

日本生命保険相互会社  
東海代理店部 東海代理店第四営業部  
愛知県名古屋市中区錦3-25-11日生村瀬ビル9F  
TEL:052-972-4522 FAX:052-973-4528  
本居まどか 神野陽子 渡邊愛唯 毛利優比子